

Die HDP Management Consulting GmbH ist eine innovative Unternehmensberatung mit Sitz in Frankfurt am Main, deren Beratungsleistungen das Informationsmanagement und andere Querschnittsfunktionen in Unternehmen fokussieren: Kosten- und Qualitätsoptimierung, Prozessoptimierung, Restrukturierung und Organisationsentwicklung.

Zu unseren Klienten in ausgewählten Branchen zählen namhafte Konzerne und renommierte Mittelständler vornehmlich aus dem DAX-30- und MDAX-Umfeld.

Um unsere Erfolgsgeschichte weiter fortzuführen, suchen wir als erstklassige Verstärkung



Marketing and Sales Specialist (m/w/d)

Ihre Perspektive:

- Fortführung einer erfolgreichen Karriere mit besten Aufstiegschancen
- Anspruchsvolle und abwechslungsreiche Aufgaben mit innovativen Themen
- Umfassende Gestaltungsräume Ihrer Tätigkeit in einem motivierenden Arbeitsklima
- Eine den Aufgaben und individuellen Zielsetzungen entsprechende leistungsorientierte Vergütung mit fixen und erfolgsabhängigen Anteilen

Ihre Aufgaben im Marketing:

- Definition der HDP-Marketingstrategie in Abstimmung mit der Geschäftsleitung
- Planung und Kontrolle des Marketing-Budgets
- Erstellung und Pflege von Sales-Materialien
- Entwicklung und Betreuung von HDP-Marketingmitteln
- Pflege und Weiterentwicklung der Online-Auftritte (Webseite, Social-Media-Profile, im Rahmen von Verbandsarbeit und Partnerschaften)
- Organisation und Mitgestaltung von Whitepapers, Artikeln, Flyern, Pressemitteilungen
- Organisation von Vorträgen, Veranstaltungen

Ihre Aufgaben im Sales:

- Akquise (kalt) von Neukunden auf CIO-Ebene im mittelst. Kundenumfeld der Branchen Industrie, Handel, Finanzdienstleister und IT/Technologie
- Mitwirkung bei der Entwicklung innovativer Vertriebskonzepte
- Strukturiertes Management des Vertriebsprozesses, Verantwortung der Pipeline von der Erstanfrage bis zur Angebotserstellung
- Bearbeitung von Anfragen und Begleitung des Angebotsprozesses
- Betreuung und Pflege unseres CRM Systems (Scopevisio), Pipeline Pflege, Forecast-Tracking etc.
- Enge Zusammenarbeit mit den Kollegen aus dem Consulting und unseren Managing Partnern
- Erreichung von Umsatzzielen
- Beobachtung von Markt- und Verkaufstrends sowie Konkurrenzangeboten

Ihre Qualifikation:

- Mehrjährige Berufserfahrung in den genannten Aufgaben
- Customer-Journey-Know-how
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeit, soziale Kompetenz, Überzeugungskraft, Kreativität, Einsatzbereitschaft, Flexibilität, Teamfähigkeit und Verantwortungsbewusstsein
- Englisch und Deutsch beherrschen Sie verhandlungssicher
- Der Umgang mit dem MS-Office-Paket ist Ihnen bestens vertraut

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und frühestem Eintrittstermin per E-Mail an:

HDP Management Consulting GmbH

Voltastrasse 1

60486 Frankfurt

Tel.: 069/977 81-0

Fax: 069/977 81-555

Mail: bewerbung@hdp-management.com

